

image not found or type unknown



Любая коммерческая деятельность требует предварительного вложения капитала. Прежде, чем появится прибыль, необходимо, чтобы кто-то оплатил себестоимость продукта (товара или услуги), который кто-то собирается вывести на рынок. Ведь перед тем, как за него заплатит конечный потребитель, продукт нужно еще произвести, разрекламировать и кому-то предложить. Для этого закупается необходимая техника и оборудование, строятся или арендуются производственные, складские, офисные помещения, нанимается персонал из представителей соответствующих профессий и т.д. Сложности с внедрением многих перспективных проектов вызваны существующими проблемами в области финансирования. Не редки случаи, когда для решения масштабной задачи недостаточно денежных средств внутри одной страны и необходимы международные инвестиции.

Определим для начала, что же такое международные или иностранные инвестиции. Иностранные инвестиции – это материальные и нематериальные ценности, принадлежащие юридическим и физическим лицам одного государства и находящиеся на территории другого государства с целью извлечения прибыли. Инвестиции можно разделить на прямые и косвенные (портфельные). Прямые инвестиции – это создание совместных предприятий и предприятий, на 100 % принадлежащих иностранным инвесторам. Иностранные инвесторы прямо и непосредственно участвуют в управлении предприятием. Портфельные инвестиции не предусматривают непосредственного участия в управлении компанией, а предполагают получение иностранными инвесторами дивидендов на акции и ценные бумаги (т. е. на капитал, вложенный в эти предприятия).

Движение мировых финансов основано на неизменности международного капитала, которая определяется различным уровнем материальных средств в странах мира, сложившимися историческими условиями, степенью развития производственно-хозяйственных и рыночных отношений.

В общем понимании международные иностранные инвестиции - это финансовые вложения при условии взаимодействия представителей различных мировых государств. Классификация мирового движения финансов осуществляется по следующим основным признакам:

1. Источники получения капитала;
2. Характер применения финансовых средств;
3. Период размещения капитала;
4. Целевая направленность финансирования.

В зависимости от вышеперечисленных признаков инвестирование может быть представлено в нескольких формах, о которых пойдет речь в данной статье. Можно выделить следующие преимущества инвестиций международного характера:

1. Предоставляемая государством возможность создания предприятий с иностранным капиталом;
2. Льготные условия размещения иностранного капитала, обеспечивающее отсутствие переплат по процентам;
3. Минимальный контроль со стороны государственных органов страны размещения финансов;
4. Отсутствие разграничений по учету дохода от внутренних и внешних финансовых;
5. Полное отсутствие или минимальные ставки налогообложения;
6. Выплата полученных доходов инвестору не производится в короткие сроки, что дает больше возможностей для развития проекта.

Теперь выявим виды иностранных инвестиций. Существует несколько классификаций, определённых наиболее важными факторами.

Первый фактор – это форма собственности иностранного капитала, по которой выделяют три вида:

1. Частные – международные инвестиции частных субъектов, размещенных за пределами государства;
2. Государственные – финансы, инвестируемые по распоряжению государственных органов;
3. Смешанные – смешанные инвестиции с присутствием частного и государственного капитала.

По форме активов в составе инвестируемых финансов выделяют:

Реальные – это вложение финансовых средств в длительные проекты, связанные с закупкой оборудования в других странах;

Нематериальные – это приобретение лицензий, прав и иных активов нематериального характера;

Финансовые – инвестиции в акции, ценные бумаги и др.

По характеру объектов размещения капитала:

1. Прямые – наиболее популярный вид иностранных инвестиций, предусматривающих целевое размещение финансов и систематический контроль проекта со стороны инвестора;
2. Портфельные – вид иностранных инвестиций, когда происходит приобретение части акций с целью получения дивидендов;

Прочие – включают широкий перечень инвестиций иностранного характера, в том числе и размещение финансов на банковских счетах, предоставление кредитов и т.д.

По способу применения иностранных инвестиций:

1. Ссудные – финансовые ресурсы передаются на условии займа для получения дохода в виде процентов;
2. Предпринимательские – финансовые ресурсы направляются в качестве иностранных инвестиций для получения дивидендов от прибыли.

Все формы иностранных инвестиций в свою очередь можно разделить на 2 категории:

1. Финансовые – иностранные инвестиции включающие финансовые ресурсы и ценные бумаги.
2. Основные фонды – иностранные инвестиции, направленные на покупку зданий, оборудования, производственных средств и др.

Естественно существует механизм регулирования международных инвестиций. В структуре правового регулирования инвестиционных отношений можно выделить два уровня: международно-правовой (заключение международных соглашений) и внутригосударственный (основа – национальное законодательство принимающего государства). Международно-правовое универсальное регулирование предусмотрено в Вашингтонской конвенции о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами 1965 г. и в Сеульской конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций 1985 г.

Более действенный способ защиты иностранных инвестиций – это страхование. Сеульская конвенция предоставляет иностранным инвесторам финансовые гарантии путем страхования инвестиций от некоммерческих рисков.

Конвенция о защите прав инвестора 1997 г. стран СНГ определила правовые основы осуществления различных видов инвестиций и гарантии прав инвесторов. Для иностранных инвесторов устанавливается национальный режим (за исключением изъятий, определенных в национальном законодательстве государств-участников).

Наиболее гибким инструментом регулирования инвестиционных отношений являются двусторонние международные соглашения о взаимном поощрении и защите иностранных капиталовложений. Цель таких соглашений – обеспечить на территории одного договаривающегося государства максимальную защиту капиталовложений другого договаривающегося государства, предоставление гарантий беспрепятственного вывоза валютной части прибыли и гарантий от некоммерческих рисков.

Серьезным препятствием для осуществления иностранного инвестирования является проблема национализации имущества иностранных частных лиц.

Под иностранными инвестициями понимается вложение иностранного капитала в объекты предпринимательской деятельности на территории РФ в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, – деньги, ценные бумаги, иное имущество и имущественные права, имеющие денежную оценку, исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности, услуги и информация. Иностранные инвесторы на территории РФ пользуются национальным режимом. Российское законодательство закрепляет целый комплекс мер, гарантирующих стабильность правового положения иностранных инвесторов.